



Renta Solutions – IT Business Development Specialist

Nous cherchons un IT Business Development Specialist

Votre rôle en tant que IT Business Development Specialist

En tant que IT Business Development Specialist chez Renta Solutions, vous jouez un rôle essentiel dans la croissance et l'expansion de notre entreprise. Vous serez responsable d'identifier et de saisir de nouvelles opportunités commerciales, d'élargir notre base de clients et de renforcer les relations existantes. Grâce à vos compétences commerciales et votre sens analytique, vous transformerez les opportunités du marché en collaborations fructueuses.

Vos missions

- Rechercher activement de nouvelles opportunités commerciales et marchés pour Renta Solutions.
- Établir et entretenir des relations solides avec les clients et partenaires.
- Présenter et démontrer nos solutions digitales aux clients potentiels.

- Négocier et conclure des contrats contribuant à notre croissance.
- Utiliser le CRM pour gérer les prospects, les opportunités et prévoir les ventes avec précision.
- Gérer l'ensemble du cycle de vente, y compris le suivi et le reporting, pour assurer un suivi complet des opportunités et des performances.
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes internes pour garantir un onboarding fluide des nouveaux clients.
- Collaborer avec les équipes internes pour traduire les besoins des clients en solutions innovantes.
- Analyser les tendances du marché et la concurrence afin de fournir des analyses stratégiques.

Vos qualités?

- Diplôme de niveau Bachelor ou Master dans un domaine pertinent (ex. : Commerce, Marketing ou Technologie) ou expérience équivalente.
- Minimum 3 ans d'expérience dans un rôle commercial, de préférence dans le secteur de la mobilité ou de l'IT.
- Esprit entrepreneurial avec une passion pour la vente et le développement commercial.
- Excellentes compétences en communication et capacité à convaincre.
- Affinité avec les solutions digitales et les innovations technologiques.
- Approche proactive, orientée résultats et centrée sur le client.
- Bonne maîtrise de l'anglais, du néerlandais et du français

Que pouvons-nous vous offrir?

- Un poste stimulant au sein d'une organisation innovante et dynamique.
- L'opportunité d'avoir un impact sur la digitalisation du secteur de la mobilité.
- Un salaire compétitif avec un package d'avantages attractif comprenant une voiture, des chèques-repas, une assurance...
- Des horaires flexibles et la possibilité de télétravailler.
- Une équipe soudée avec une atmosphère de travail informelle et dynamique.

Intéressé(e) ?

Vous souhaitez contribuer à l'avenir de la mobilité et de l'innovation digitale ? Postulez dès maintenant!

<https://www.rentasolutions.org/en>